

## 「労務費の適切な転嫁のための価格交渉に関する方針」

当社は取引先との労務費の転嫁に係る価格交渉について、適切な価格転嫁による適正な価格設定をサプライチェーン全体で定着させ、事業を持続的に発展させるために、以下の事項に取り組みます。

**1. 取引先と定期的に協議を実施します。**

年に一回以上、労務費の転嫁について協議します。

**2. 取引先に説明・資料を求める場合は、公表資料とします。**

取引先に労務費上昇の根拠資料提出を求める際は、一般公表されている資料に基づくものとし、その資料には合理的な根拠があるものとします。

**3. サプライチェーン全体での適切な価格転嫁を行います。**

直接の取引先が、その先の取引先との取引を適正化する立場にあることを意識し、取引先からの要請額妥当性を判断いたします。

**4. 必要に応じ、価格転嫁の考え方を提案します。**

価格交渉において、取引先に要請額の算定方法に関して不明瞭な点がある場合は、必要に応じて取引先に対しアドバイスを実施します。

**5. 取引先との交渉記録を作成し、双方で共有いたします。**

取引先との価格交渉において、双方に認識の齟齬が生じないように、交渉記録を作成し互いに確認の上、保管いたします。

2024 年 4 月 1 日

NX 仙台塩竈港運株式会社  
代表取締役社長 佐藤 謙

NX 港運輸送株式会社  
代表取締役 大坂 昭